

SIX MOYENS DE DÉVELOPPER VOTRE ENTREPRISE AVEC L'ASSURANCE-CRÉDIT

1



AUGMENTEZ LA PART DE MARCHÉ

Offrez de meilleures modalités et augmentez les limites de crédit pour stimuler vos ventes et améliorer les relations avec vos clients

2



STIMULEZ LA PÉNÉTRATION DES MARCHÉS

Évaluez le risque de crédit, présélectionnez des clients et bénéficiez d'une protection pour rajouter en toute confiance de nouveaux acheteurs

3



EXPANSION À L'ÉTRANGER

Prenez des décisions stratégiques et offrez des modalités concurrentielles à l'étranger en éliminant le paiement au comptant ou les lettres de crédit

4



EXPANSION GRÂCE À UN CLIENT CLÉ

Augmentez vos ventes agressivement avec un client clé sans vous inquiéter du risque de concentration

5



OBTENEZ DU FINANCEMENT

Des comptes recevables assurés se traduisent par un nantissement qui permet d'obtenir un meilleur fonds de roulement à des taux plus favorables

6



SOUTENEZ LES ACQUISITIONS

Créez des processus de crédit cohérents, prenez le contrôle de vos recevables de façon sécuritaire et voyez la notation de crédit du nouveau portefeuille client

L'assurance crédit apporte la certitude de recevoir l'argent qu'on nous doit et permet de mieux connaître ses clients actuels et éventuels afin de réaliser son plein potentiel. Pour en savoir plus, rendez-vous sur www.eulerhermes.ca/fr



EULER HERMES