

Päť dôvodov, prečo je poistovňa tým najlepším partnerom pre vystavenie záruky



Poistenie záruky: urobte najlepšie

rozhodnutie pre váš biznis

Preskúmajte päť najlepších tipov Allianz Trade pri výbere partnera na záruky, ktorý najlepšie podporí projektové príležitosti vašej spoločnosti – medzinárodne aj lokálne.

Spoločnosti, ktoré sa uchádzajú o nové projektové príležitosti – medzinárodné alebo domáce, veľké alebo malé, komplexné alebo jednoduché – sa vždy usilujú predstaviť svoje schopnosti a silné stránky v tom najlepšom svetle. Ale bez ohľadu na to, aké žiarivé sú ich výsledky a bilancia, zadávatelia projektov, na ktorých sa snažia zapôsobiť, vždy požadujú záruku, že sa plánované dielo zrealizuje presne podľa dohody, v opačnom prípade dostanú náležitú kompenzáciu. A to nielen vo fáze predkladania cenových ponúk: často chcú aj záruku,

ktorá bude pokrývať celý proces realizácie vrátane všetkých uhradených zálohových platieb, celkovej realizácie zmluvy, vybavenia záručných opráv a vykonávania údržby po dokončení diela.

Práve tu zohrávajú záruky a garancie dôležitú úlohu. Poskytnutím finančnej záruky za to, že vaša spoločnosť splní podmienky stanovené v záruke, vnesú veľkú istotu a dôveru do vzťahu medzi vami a vlastníkom projektu, ktorý je príjemcom plnenia.

Či už záruku poskytne poisťovňa, banka alebo ju sprostredkuje maklér (alebo ich kombinácia), rôzne typy záruk a ručiteľských záväzkov ponúkajú veľmi odlišné benefity a konkurenčné výhody. Tieto výhody môžu mať vplyv na vaše marže v projekte, úroveň záväzkov, ktoré musíte splniť, vašu schopnosť uchádzať sa o ďalšie obchodné príležitosti a ďalšie.

Tu je **päť hlavných dôvodov**, prečo sú práve poisťovne najlepšimi partnermi pre spoločnosti, ktoré chcú svoje projekty zabezpečiť zárukou.

1. Uvoľnenie likvidity

Záruka vystavená poisťovňou uvoľní väčšiu likviditu vašej spoločnosti. Tým, že na zabezpečenie záruky nevyužijete bankový produkt, vaše existujúce bankové úverové linky nebudú zaťažené a tým sa vaša likvidita uvoľní na realizáciu iných aktivít: uchádzanie sa o ďalšie zákazky, investície do kapitálových aktív, plnenie existujúcich platobných záväzkov a pod.

„Poistná záruka ako alternatíva k bankovým zárukám pomôže v banke uvoľniť prostriedky na prevádzkový kapitál,“ hovorí Robbert Langhorst, Global Head of Distribution Surety v Allianz Trade. Nie každý finančný

riaditeľ alebo konateľ o tejto alternatíve a jej výhodách vie. „Zatiaľ čo veľké spoločnosti, ktoré majú svoje finančné oddelenia, si môžu byť vedomé skutočnosti, že poistenie záruk prispieva k maximalizovaniu likvidity, u stredne veľkých spoločností to tak nemusí byť,“ hovorí.

Nie je to však voľba buď/alebo medzi bankou a poisťovňou. Pán Langhorst pripomína, že banky a poskytovatelia záruk bežne vstupujú do partnerského vzťahu, najmä ak klient maximalizoval svoje pôžičky od svojej banky a radšej by spolupracoval s poisťovňou, než oslovil ďalšiu banku.

2. Ochota znášať vyššie riziko

Ochota znášať väčšie riziká je zabudovaná v DNA poisťovní, vysvetľuje pán Langhorst.

Maximálna ručiteľská kapacita banky sa obvykle odvíja od konkrétnej formy zabezpečenia (hypotéka, hotovostné rezervy a pod.), ktorá určuje, akú veľkú sumu je ochotná danému dodávateľovi poskytnúť. Naopak poskytovatelia poistenia záruky nevyžadujú takéto striktné zabezpečenia. Pre poisťovňu má ručenie formu zdieľania rizík.

„To je to, čo robíme my ako poisťovňa – zdieľame riziká,“ hovorí pán Langhorst. „Takže ak upisujeme projekt, ktorý vyžaduje záruku v maximálnej výške, povedzme 100 miliónov USD, vieme si to rozdeliť s partnerským ručiteľom. A to nám pomáha nechať si rezervu na vaše ďalšie projekty.“



3. Medzinárodný dosah a lokálna podpora

Vďaka tomu, že máme informácie o globálnom trhu a vďaka našim tímom pre oblasť poistenia záruky po celom svete, má poisťovňa Allianz Trade veľmi dobré predpoklady na podporu vašich medzinárodných projektov, a to kombináciou našich centrálny riadených kapacít spolu s lokálnymi upisovateľmi poistenia záruky v krajine, kde sa váš projekt bude realizovať. Vďaka tomu, že máme svoje lokálne tímy, dokážeme vašej spoločnosti pomôcť aj bohatými znalosťami o ekonomických podmienkach v danej krajine, o lokálnom zmluvnom jazyku a legislatíve danej krajiny.

„Vďaka našej lokálnej prítomnosti a skutočnosti, že sa zameriavame výlučne na podporovanie projektov s poistením záruky, plne rozumieme všetkým technickým aspektom a kľúčovým míľnikom vášho projektu a vieme vám poradiť,“ hovorí pán Langhorst. „To sa odráža v širokej škále záruk vystavených poisťovňou Allianz Trade: od záruky za ponuku, ktorá sa vystavuje, keď sa klient uchádza o nový projekt, cez záruku za zálohovú

platbu, ktorá dáva majiteľovi projektu istotu pri platbe vopred za materiál, až po záruku za realizáciu diela ako bezpečnostnú sieť pre prípad, že veci nepôjdu podľa plánu.“

„Pre vás ako dodávateľa je dôležité mať partnera, ktorý dokonale pozná lokálne podmienky – právne aspekty, dôležité podrobnosti v texte zmluvy a štandardy lokálneho trhu, ktoré môžu ovplyvniť váš projekt. Ak sa vám napríklad zdá, že podmienky záruky stanovené vlastníkom projektu nie sú pre vašu spoločnosť výhodné, v takom prípade sme tu my, aby sme to vyriešili našim jazykom – nielen lokálnym jazykom, ale jazykom legislatívy o zárukách, jazykom vyjednávania a poistných udalostí.“

A to sa cení v každej etape poistenia záruky. „Ak chce vlastník projektu napríklad vzniesť nárok vyplývajúci z poistenia záruky, dokážeme nájsť alternatívy priameho plnenia, ktoré by mohli byť v záujme všetkých zúčastnených strán,“ dodáva pán Langhorst.

4. Dlhšie **horizonty projektov**

Pri projektoch, ktorých realizácia by mohla trvať aj niekoľko rokov, je vystavenie záruky od poisťovne tým najlepším riešením. Banky skôr inklinujú k vystavovaniu záruk na obdobie maximálne piatich rokov. V prípade dlhších období môžu vyžadovať rozsiahle preverovanie spoločnosti, vyššie ručenie a vyššie kapitálové náklady.

Naproti tomu poisťovňa ako Allianz Trade s radosťou poskytne poistenie záruk na obdobie až ôsmich rokov. A v spolupráci so zaisťovacími partnermi je možné uzavrieť zmluvu o poistení záruk až na 15 rokov.



5. Využite výhodu **stabilného úverového ratingu**

Poisťovne – najmä tie s medzinárodnou pôsobnosťou – majú obvykle oveľa stabilnejší úverový rating než banky. Ak viete preukázať úverový rating AA od ručiteľského partnera, ako má Allianz Trade, môžete si u svojho klienta získať dôveru a istotu práve tým, že mu poskytnete záruku za dodržanie cenovej ponuky alebo za realizáciu projektu.

„Ak má poskytovateľ záruky rating AA, príjemca sa na vás môže spoľahnúť, najmä ak ste stredne veľkou spoločnosťou, ktorá zatiaľ nemá s vlastníkom projektu obchodnú históriu alebo skúsenosti na danom trhu,“ hovorí pán Langhorst.

Poukazuje na to, že v niektorých krajinách verejní príjemcovia akceptujú iba záruky vystavené subjektmi s vysokým a stabilným úverovým ratingom. Na to by si mali dodávatelia dávať pozor v podmienkach tendra.

„Z pohľadu klienta je veľmi frustrujúce, ak po vynaložení všetkých síl na vypracovanie ponuky zistí, že tá bola odmietnutá pre nedostatočný rating ručiteľa,“ hovorí.

Je to jednoducho ďalšia z oblastí, kde môže obstaranie záruky od poisťovne priniesť obchodnú výhodu.

Prečítajte si viac [o poistení záruky od Allianz Trade](#)

Euler Hermes Services je francúzska jednoduchá akciová spoločnosť (Société par actions simplifiée) zapísaná v obchodnom registri mesta Nanterre pod číslom 414 960 377, so sídlom 1 place des Saisons - 92048 Paris-La-Défense Cedex. © Copyright 2022 Allianz Trade. Všetky práva vyhradené. Allianz Trade je ochranná známka používaná na označenie služieb spoločnosti Euler Hermes. Tento materiál Allianz Trade je uverejnený len na informatívne účely a nemal by byť považovaný za poskytovanie akéhokoľvek konkrétneho poradenstva. Prijemcovia by mali tieto informácie nezávisle vyhodnotiť a nemali by svoje kroky podnikať iba na ich základe. Tento materiál by sa bez nášho súhlasu nemal používať, uvádzať, kopírovať, reprodukovat', spracovávať, upravovať, prekladať, zverejňovať, prenášať, zobrazovať či sprístupňovať tretím stranám, a to či už ako celok alebo ako jeho časť. Nie je určený na distribúciu v žiadnej takej jurisdikcii, v ktorej by bol zakázaný. Hoci tieto informácie považujeme za spoľahlivé, neboli nami nezávisle overené a neposkytujeme žiadne vyhlásenia ani záruky (či už výslovné alebo nepriame) akéhokoľvek druhu, pokiaľ ide o presnosť alebo úplnosť týchto informácií a nenesieme žiadnu zodpovednosť za akékoľvek straty alebo škody vyplývajúce z akéhokoľvek použitia či spoliehania sa na tieto informácie. Ak nebolo uvedené inak, všetky názory, prognózy či odhady sa môžu zmeniť bez predchádzajúceho upozornenia.

Euler Hermes Services je francúzska jednoduchá akciová spoločnosť (Société par actions simplifiée) zapísaná v obchodnom registri mesta Nanterre pod číslom 414 960 377, so sídlom 1 place des Saisons - 92048 Paris-La-Défense Cedex. © Copyright 2022 Allianz Trade. Všetky práva vyhradené.

Potrebujete viac informácií o Allianz Trade?

Navštívte allianz-trade.sk

Sledujte nás na [LinkedIn](#)