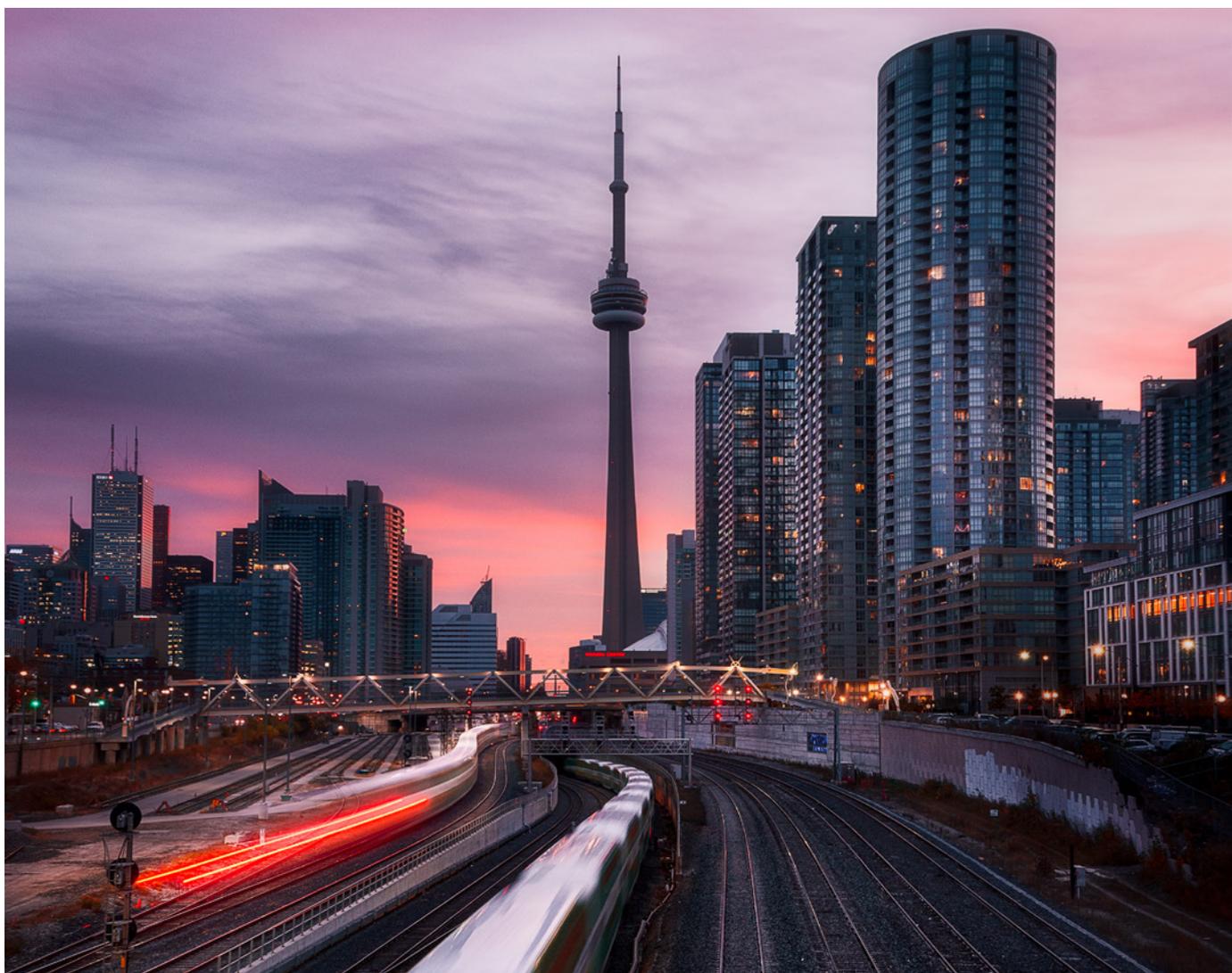


Il recupero crediti in Canada

Scopri come impostare una corretta strategia di gestione del credito in Canada, per garantire le transazioni commerciali da eventuali mancati pagamenti e contestazioni





Il recupero crediti in Canada

2 Nozioni generali

3 IL RECUPERO DEL CREDITO

3 Fase Stragiudiziale

3 Documenti Richiesti

3 L'azione legale

4 Alternative all'azione legale

4 PROCEDURE CONCORSUALI

CANADA

Un Paese di sicuro rilievo nelle relazioni commerciali internazionali.

Sebbene oggi rappresenti poco più dell'1% del nostro export che coinvolge meno di 15.000 aziende italiane, il peso del Paese è destinato ad aumentare nei prossimi anni grazie al CETA - *Comprehensive Economic Trade Agreement* - il nuovo accordo commerciale fra l'Unione Europea e il Canada in vigore dalla fine del 2017, che favorisce gli scambi commerciali fra le due aree e che rende più semplici le esportazioni italiane verso il paese nord-americano.

L'economia canadese inoltre è una delle economie occidentali che negli ultimi anni ha raggiunto i migliori risultati dal punto di vista della crescita del PIL, sintomo di un paese che oggi sta acquistando un peso sempre maggiore all'interno delle dinamiche internazionali. I principali prodotti dell'export italiano destinati a questo mercato sono quelli alimentari in genere, quelli del settore delle costruzioni, in particolare per il settore delle ceramiche, e quello dell'arredamento.

Prima di affrontare le sfide e soprattutto le opportunità che il Canada offre, è opportuno stabilire una strategia di gestione del credito commerciale, per farsi trovare preparati di fronte a mancati pagamenti nelle transazioni commerciali con aziende locali.

Nozioni generali

Il Canada offre un efficiente sistema giudiziario nonostante le leggi applicabili possano variare vista l'esistenza di sistemi normativi federali e locali. È necessario perciò tenere conto dei seguenti elementi:

1. quando si presenta un mancato pagamento da parte del debitore, non sussiste una normativa armonizzata; quindi i termini di pagamento risultano demandati alla contrattualizzazione privata;
2. interessi e costi di recupero non possono essere posti a carico del debitore unilateralmente, ma devono essere previsti da clausole contrattuali o da condizioni generali di vendita sottoscritte dal debitore;
3. l'uso di fori competenti stranieri è poco comune per le controversie commerciali poiché le Corti canadesi risultano essere molto efficienti nel fornire decisioni tempestive. È essenziale comunque che vi sia un accordo firmato in merito alla clausola di giurisdizione e si consiglia sempre un parere legale;
4. si consiglia il raggiungimento di un accordo/contratto e di ottenere delle garanzie personali ulteriori;
5. una particolare attenzione deve essere posta nella corretta produzione e conservazione della documentazione ai fini di un'efficace azione di recupero stragiudiziale e giudiziale.

Collection complexity

