

## 9 conseils pour améliorer votre gestion de crédit

Vous avez un nouveau client qui semble avoir un énorme potentiel. Mais 90 jours plus tard, vous vous retrouvez à attendre que la facture soit payée et vous vous demandez si cela arrivera un jour. Cela ressemble à un scénario familial ?

De telles situations de retard de paiement ou de défaut de paiement se produisent à une fréquence alarmante. Il est essentiel pour la santé financière de votre entreprise de les limiter. Alors comment pouvez-vous limiter ces risques ?

### Découvrez 9 conseils ci-dessous

1



Bien connaître vos clients

2



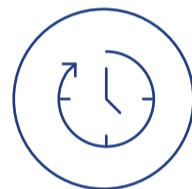
Documenter clairement vos conditions

3



Exiger des accusés de réception de biens et services

4



Facturer rapidement après livraison

5



Appeler votre client avant ou à la date d'échéance

6



Mettre en place une procédure de rappel

7



Communiquer vos procédures de paiement au sein de votre entreprise

8



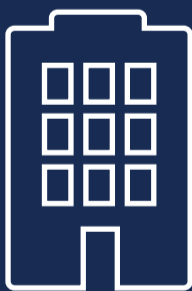
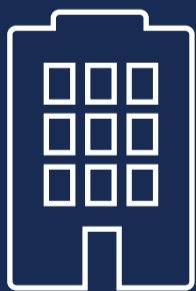
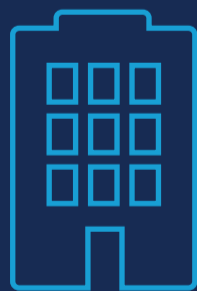
Contrôler régulièrement la santé financière de vos clients

9



Être cohérent

### Faillites



25%

des faillites des entreprises sont dues à des retards ou des défauts de paiement de la part des clients.

En utilisant des pratiques efficaces de gestion de crédit, vous pouvez aider votre entreprise à obtenir les revenus qu'elle génère. Pourtant, même la stratégie la plus prudente ne peut éliminer tous les risques.

Heureusement, une assurance-crédit peut vous aider. Une assurance-crédit vous fournit des informations inégalées sur la santé de vos clients et vous couvre en cas de pertes imprévues.

Découvrez nos solutions sur [www.allianz-trade.be](http://www.allianz-trade.be)