

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Après une année record en 2022, le nombre d'insolvabilités se stabilise en Suisse.

- Le nombre d'insolvabilités augmentera de +21% à l'échelle mondiale en 2023.
- En Suisse, cette hausse devrait être modérée (+4%), après une année record (+33%) en 2022.
- Ces nouvelles insolvabilités sont essentiellement dues au durcissement des conditions de crédit des banques, à la hausse des prix de l'énergie et aux salaires élevés.

Wallisellen, le 26 avril 2023 – Après un record absolu de +33% d'insolvabilités l'an dernier, la Suisse pourra limiter la hausse à +4% en 2023. Allianz Trade, le leader mondial de l'assurance-crédit, prévoit un taux d'insolvabilité de +24% à l'échelle européenne.

À l'issue des mesures de soutien de la Confédération, les insolvabilités suisses ont atteint un record, à 6796 cas, en 2022, dépassant le précédent record de 6225 en 2018. La Suisse se retrouve ainsi, comme le Royaume-Uni et l'Espagne, nettement au-dessus du niveau d'avant la pandémie (+13%). Heureusement, ces pays se sont désormais redressés et ils ne devraient pas dépasser la valeur de +4% en 2023, en dépit d'un environnement financier et économique toujours difficile en raison du durcissement des conditions de crédit des banques, de la hausse des prix de l'énergie et des salaires élevés.

Évolution contrastée en Suisse et en Europe

En Europe, la dynamique de l'insolvabilité est plus marquée que la moyenne mondiale (+21%), avec une augmentation prévue des faillites de quelque 24%. Ce chiffre élevé s'explique surtout par la forte hausse des insolvabilités aux Pays-Bas (+52%), en France (+41%), en Irlande (+30%) et en Italie (+25%). De nombreux pays européens dépassent déjà nettement le niveau d'avant la crise en 2023, en particulier l'Espagne (+75% en 2023 par rapport à 2019) et le Royaume-Uni (+29% par rapport à 2019). La plupart des pays européens connaîtront cette année des défaillances d'entreprises plus importantes que la Suisse, où une hausse de +4% est prévue. Il convient de noter que l'an dernier, alors que la Suisse devait faire face à une augmentation record de +33%, ce chiffre n'était que de +7% en moyenne en Europe. En Suisse, la «normalisation» des défaillances d'entreprises a commencé dès la fin de la pandémie.

Aperçu des insolvabilités à l'échelle mondiale

Après une légère hausse en 2022 (+2%), les insolvabilités mondiales augmenteront de +21% cette année et de +4% en 2024 (Europe -1%, Suisse -4%). Cette tendance globale cache d'importantes différences locales. Allianz Trade prévoit qu'en 2023, les insolvabilités seront supérieures au niveau d'avant la pandémie pour la moitié des pays considérés et en 2024, pour trois pays sur cinq. En résumé, le nombre d'insolvabilités dépassera le niveau de 2019 dans la plupart des pays d'ici à la fin 2024. «En Europe, nous prévoyons qu'en 2023, le nombre de défaillances atteindra 59 000 (+41%) en France, 28 500 (+16%) en Grande-Bretagne, 17 800 (+22%) en Allemagne et 8900 (+24%) en Italie. Aux États-Unis, l'augmentation devrait s'élever à +49% d'ici à 2023, en raison du durcissement des conditions de crédit et du net ralentissement conjoncturel attendu, ce qui signifierait un retour à plus de 20 000 insolvabilités par an. En Asie, la Chine devrait connaître une hausse modérée (+4%), car la réouverture des frontières n'a pas éliminé tous les risques, notamment dans le secteur immobilier», explique Maxime Lemerle, directeur de recherche spécialisé dans les défaillances d'entreprises chez Allianz Trade. Quoi qu'il en soit, ces chiffres ne sont selon les analystes d'Allianz Trade pas une raison de céder à la panique, mais devraient tout de même inciter à la prudence et à une gestion encore plus attentive des débiteurs et des liquidités.

	% of World GDP **	% of Global Index	Business insolvencies level					Business insolvencies growth					Comparison with level	
			2020	2021	2022	2023f	2024f	2020	2021	2022	2023f	2024f	2022	2023f
GLOBAL INDEX *	85	100	108	96	98	119	124	-14%	-11%	2%	21%	4%	-22%	-5%
North America Index *	26	30	58	39	37	55	63	-5%	-33%	-4%	47%	15%	-40%	-11%
U.S.	24	28	21,591	14,290	13,436	20,000	23,000	-5%	-34%	-6%	49%	15%	-41%	-12%
Canada	2	2	2,108	1,942	2,621	3,250	3,400	-23%	-8%	35%	24%	5%	-5%	18%
Latin America Index *	2	3	235	212	156	188	193	11%	-10%	-26%	20%	3%	-26%	-12%
Brazil	2	2	2,078	1,962	1,857	2,400	2,650	-28%	-6%	-5%	29%	10%	-36%	-17%
Colombia	0	0	1,885	1,506	1,088	1,300	1,300	11%	-20%	-28%	19%	0%	-36%	-24%
Chile	0	0	1,292	1,193	1,200	1,380	1,420	2%	-8%	1%	15%	3%	-6%	8%
Europe Index *	23	29	123	130	139	172	170	-13%	6%	7%	24%	-1%	-2%	22%
EU27+UK+Norway Index *	19	25	112	119	143	173	174	-18%	6%	20%	21%	0%	5%	26%
EU27 Index *	16	20	122	131	155	188	187	-17%	8%	18%	21%	-1%	5%	27%
Euro zone Index *	13	17	121	129	154	189	188	-20%	7%	19%	23%	-1%	3%	26%
Western Europe Index *	18	24	111	117	142	171	171	-19%	5%	22%	20%	0%	3%	25%
Germany	4	5	15,840	13,993	14,590	17,800	18,900	-16%	-12%	4%	22%	6%	-22%	-5%
United Kingdom	3	4	15,658	16,315	24,565	28,500	31,100	-29%	4%	51%	16%	9%	11%	29%
France	3	4	31,997	28,203	41,879	59,000	57,000	-38%	-12%	48%	41%	-3%	-19%	15%
Italy	2	3	7,590	8,991	7,164	8,900	9,800	-32%	18%	-20%	24%	10%	-36%	-20%
Spain	1	2	3,945	5,125	6,166	7,300	6,900	-5%	30%	20%	18%	-5%	48%	75%
Netherlands	1	1	3,177	1,818	2,145	3,270	3,530	-16%	-43%	18%	52%	8%	-43%	-14%
Switzerland	1	1	4,887	5,123	6,796	7,100	6,800	-19%	5%	33%	4%	-4%	13%	18%
Sweden	1	1	7,585	6,792	7,189	8,010	7,700	-1%	-10%	6%	11%	-4%	-6%	5%
Belgium	1	1	7,203	6,533	9,265	9,850	10,170	-32%	-9%	42%	6%	3%	-13%	-7%
Ireland	1	1	575	401	516	670	790	1%	-30%	29%	30%	18%	-9%	18%
Norway	0	1	4,101	3,325	3,713	4,330	4,750	-18%	-19%	12%	17%	10%	-26%	-14%
Austria	0	1	3,034	3,034	4,770	5,310	5,510	-40%	0%	57%	11%	4%	-5%	6%
Denmark	0	0	2,221	2,175	2,834	3,210	2,900	-14%	-2%	30%	13%	-10%	9%	24%
Finland	0	0	2,471	2,804	2,995	3,250	3,400	-17%	13%	7%	9%	5%	0%	9%
Portugal	0	0	2,464	2,195	1,928	2,300	2,400	-4%	-11%	-12%	19%	4%	-25%	-10%
Greece	0	0	57	53	53	65	80	-10%	-7%	0%	23%	23%	-16%	3%
Luxembourg	0	0	1,174	1,160	1,050	1,150	1,210	-5%	-1%	-9%	10%	5%	-15%	-7%
Central & Eastern Europe Index *	5	5	222	236	186	244	241	2%	7%	-21%	31%	-1%	-14%	12%
Russia	2	2	9,930	10,317	9,055	9,500	13,000	-20%	4%	-12%	5%	37%	-27%	-23%
Turkey	1	1	2,155	2,299	1,573	2,360	2,125	9%	7%	-32%	50%	-10%	-21%	19%
Poland	1	1	1,293	2,187	2,625	3,100	2,900	32%	69%	20%	18%	-6%	169%	217%
Romania	0	0	5,694	6,144	6,649	7,300	7,700	-13%	8%	8%	10%	5%	2%	12%
Czechia	0	0	7,918	7,028	5,822	6,300	7,100	-7%	-11%	-17%	8%	13%	-32%	-26%
Hungary	0	0	4,316	5,119	8,450	9,600	8,400	-18%	19%	65%	14%	-13%	61%	82%
Slovakia	0	0	1,889	1,692	1,812	2,000	2,100	-23%	-10%	7%	10%	5%	-26%	-18%
Bulgaria	0	0	531	545	548	575	605	6%	3%	1%	5%	5%	9%	14%
Lithuania	0	0	787	738	1,150	1,600	1,750	-51%	-6%	56%	39%	9%	-28%	0%
Latvia	0	0	374	241	308	490	570	-33%	-36%	28%	59%	16%	-45%	-12%
Estonia	0	0	145	105	97	120	140	0%	-28%	-8%	24%	17%	-33%	-17%
Africa Index *	1	1	141	193	222	234	235	-14%	37%	15%	5%	1%	36%	44%
South Africa	0	1	2,035	1,932	1,907	2,050	2,140	0%	-5%	-1%	7%	4%	-7%	0%
Morocco	0	0	6,620	10,552	12,397	13,000	13,000	-22%	59%	17%	5%	0%	46%	53%
Asia-Pacific Index *	32	37	123	100	104	117	124	-18%	-19%	5%	12%	5%	-30%	-22%
China	18	21	11,997	8,689	7,528	7,800	8,200	1%	-28%	-13%	4%	5%	-36%	-34%
Japan	5	6	7,773	6,030	6,428	7,230	7,620	-7%	-22%	7%	12%	5%	-23%	-14%
India	3	4	736	808	1,212	1,650	1,750	-62%	10%	50%	36%	6%	-37%	-14%
South Korea	2	2	292	183	149	190	210	-29%	-37%	-19%	28%	11%	-64%	-54%
Australia	2	2	3,582	3,406	4,940	5,700	6,200	-44%	-5%	45%	15%	9%	-23%	-11%
Taiwan	1	1	200	204	211	225	205	-2%	2%	3%	7%	-9%	3%	10%
Singapore	0	0	200	191	215	225	230	-30%	-5%	13%	5%	2%	-25%	-22%
Hong Kong	0	0	234	299	303	305	295	-4%	28%	1%	1%	-3%	24%	25%
New Zealand	0	0	1,581	1,476	1,653	1,900	2,100	-17%	-7%	12%	15%	11%	-14%	-1%
Global with absolute number of firms	85	100	75	71	82	100	104	-21%	-7%	17%	21%	4%	-14%	4%

(*) Index 100: 2000 (**) GDP 2022 weighting at current exchange rates (***) weighting at 2015 number of active firms per country (OECD and national source figures)

Sources : national figures, Allianz Research (f:forecasts)

L'étude complète sur l'insolvabilité (PDF, ANGL.) est disponible ici: https://www.allianz-trade.com/content/dam/onemarketing/aztrade/allianz-trade_com/en_gl/erd/publications/pdf/2023_04_11_Insolvency-Report.pdf

Contact médias

Sylvie Ruppli

Communications Allianz Trade Suisse

Tél. +41 44 283 65 14

sylvie.ruppli@allianz-trade.com

Médias sociaux



LinkedIn [Allianz Trade Switzerland](#)



YouTube [Allianz Trade Switzerland](#)



Twitter [Allianz Trade](#)

Allianz Trade est le leader mondial des solutions d'assurance-crédit et un spécialiste reconnu dans le domaine des cautions, des garanties et de l'assurance contre les dommages résultant d'abus de confiance, y compris l'e-crime. Son système de monitoring analyse quotidiennement les changements en matière de solvabilité de plus de 80 millions d'entreprises. Allianz Trade offre aux entreprises une sécurité pour leurs activités commerciales en garantissant les paiements et en indemnisant les créances impayées. De plus, Allianz Trade aide à éviter les créances impayées en privilégiant la protection à long terme pour toute assurance-crédit des marchandises ou autre solution de financement. En cas de sinistre, l'entreprise dispose grâce à une notation de crédit AA et avec le soutien d'Allianz, de ressources suffisantes pour honorer les créances impayées et assurer la pérennité de l'entreprise sinistrée. Basée à Paris, Allianz Trade est présente dans 52 pays et emploie 5500 collaborateurs. En 2022, le chiffre d'affaires consolidé s'élevait à 3,3 milliards d'euros et les transactions commerciales mondiales assurées à 1,057 milliards d'euros.

Allianz Trade Suisse emploie une cinquantaine de personnes au siège principal de Wallisellen et sur les sites de Lausanne et de Lugano.

Plus d'informations sur www.allianz-trade.ch, [LinkedIn](#) ou Twitter [@allianztrade](#)

Avertissement concernant les déclarations prospectives

Les informations de ce communiqué peuvent contenir des déclarations sur les attentes futures et d'autres déclarations prospectives fondées sur des estimations et hypothèses actuelles de la direction et comportant des risques connus ou inconnus et des incertitudes en raison desquels les résultats, évolutions ou événements réels peuvent différer sensiblement des déclarations faites ici. Outre les déclarations prospectives dans leur contexte, l'utilisation de termes tels que «peut», «sera», «devrait», «s'attend à», «table sur», «a l'intention de», «croit», «estime», «prévoit», «potentiel» ou «continue» indique également une déclaration prospective. Les résultats, évolutions ou événements réels peuvent différer considérablement de ces déclarations prospectives en raison de divers facteurs. En font notamment partie: (i) la situation conjoncturelle générale, y compris la situation spécifique au secteur pour les activités principales ou les marchés clés du groupe Allianz, (ii) l'évolution des marchés financiers, «marchés émergents» inclus, y compris la volatilité des marchés, la liquidité et les événements de crédit, (iii) la fréquence et l'ampleur des sinistres assurés, y compris ceux qui résultent de catastrophes naturelles; l'évolution du coût des sinistres, (iv) les taux d'annulation, (v) l'ampleur des défaillances de crédit, (vi) le niveau des taux d'intérêt, (vii) l'évolution des taux de change, y compris le taux de change EUR-USD, (viii) l'évolution de l'intensité de la concurrence, (ix) les changements législatifs et réglementaires, y compris ceux relatifs à la convergence des monnaies et à l'Union monétaire européenne, (x) les changements de politique monétaire des banques centrales ou des gouvernements étrangers (xi), les effets des acquisitions, y compris les questions d'intégration qui y sont liées, (xii) les mesures de restructuration et (xiii) les facteurs généraux de la concurrence, dans un contexte local, régional, national ou international. La probabilité d'occurrence de nombre de ces facteurs peut encore augmenter en raison d'attentats terroristes et de leurs conséquences. L'entreprise n'a aucune obligation d'actualiser les déclarations faites dans ce document.