



STENA METAL INTERNATIONAL AB

Luottovakuutus auttaa ruotsalaista metallinkierrätysyritystä harjoittamaan kestävää liiketoimintaa

Stena Metalin toimintaan liittyy suuria luottoriskejä, ja tuotteiden hinnat muuttuvat nopeasti. Siksi yritys arvostaa Allianz Traden luottovakuutuksen liiketoiminnalleen tuomaa vakautta ja turvaa.

Ruotsalainen Stena Metal International AB kuuluu Euroopan johtaviin kierrätysalan yrityksiin. Se tarjoaa kierrätettyä metallia lukuisille yrityksille eri puolilla maailmaa.

Vuonna 1939 perustetun yrityksen pääkonttori sijaitsee Göteborgissa. Toimintaa on Ruotsin lisäksi kahdeksassa maassa: Norjassa, Tanskassa, Suomessa, Puolassa, Sveitsissä, Saksassa, Italiassa ja Yhdysvalloissa.

Stena Metalin asiakkaat toimivat eri puolilla maailmaa ja lukuisilla eri aloilla, kuten valmistus- ja ajoneuvoteollisuudessa, vähittäiskaupan alalla sekä energia-, kuljetus- ja logistiikka-aloilla. Lisäksi asiakkaina on kuntia.

Talousjohtaja Erik Larssonin mukaan Stena Metalin tavoitteena on harjoittaa liiketoimintaa, joka edistää yhteiskunnan vastuullisuutta. Tässä Allianz Traden luottovakuutus on tärkeä työkalu.



Viime tilikaudella Stena Metal International AB:n liikevaihto oli lähes 14 miljardia Ruotsin kruunua, ja yksittäisten liiketoimien arvo on miljoonia. Siksi toimintaamme liittyy suuria luottoriskejä.

Erik Larsson,
CFO, Stena Metal International AB

”Viime tilikaudella Stena Metal International AB:n liikevaihto oli lähes 14 miljardia Ruotsin kruunua, ja yksittäisten liiketoimien arvo on miljoonia. Siksi toimintaamme liittyy suuria luottoriskejä. Stena Metalilla on tiukat luottoperiaatteet. Käytännössä se tarkoittaa, että edellytämme vakuuksia kaikilta kaupoilta. Tässä Allianz Trade tulee kuvaan”, Erik Larsson kertoo.

Nimetty tiimi

Stena Metal on ollut Allianz Traden asiakas lähes 15 vuoden ajan. Yhteistyö tuo vakautta ja turvaa ja mahdollistaa yritykselle kestävän liiketoiminnan.

Ota yhteyttä Allianz Tradeen
Haluatko kuulla, miten voimme auttaa yritystäsi?
Soita asiantuntijallemme
numeroon **+358 10 850 8500**

”Allianz Traden palvelun tärkeimmät hyödyt Stena Metalille ovat riskien välttäminen ja tieto siitä, että asiakkaamme ovat luottokelpoisia.

Se turvaa katteemme ja kassavirtamme sekä luo vakaan pohjan pitkäkestoiselle yhteistyölle strategisten kumppaniemme kanssa”, Erik Larsson kertoo.

Allianz Traden vanhempi liikesuhdejohtaja Mikael Magnusson kertoo, että Stena Metal on ensisijainen kumppani, eli yritykselle on osoitettu nimetty Allianz Traden tiimi.

”Asiakkuus kuuluu minun vastuulleni. Tärkeimmässä asemassa ovat kuitenkin työtoverini, jotka huolehtivat riskien analysoinnista ja luottopäätösten tekemisestä. Erityisen tärkeä henkilö on yrityksen nimetty riskipäällikkö, joka vastaa kaikista luottolimiiteistä. Kaikki Stena Metalia koskevat päätökset edellyttävät hänen tarkistustaan ja vahvistustaan”, Mikael Magnusson kertoo.

Vakautta nopeasti muuttuvien hintojen markkinoilla
Erik Larssonin mukaan nimetyn tiimin merkittävä hyöty on se, että tiimin jäsenet ovat oppineet tuntemaan Stena Metalin toimintaa erittäin hyvin.



Stena Metalin asiakaskunnalla on meidän asteikkomme mukainen hyvä luottoluokitus, ja pystymme yleensä korottamaan luottolimiittiä tarvittaessa

Mikael Magnusson,

Senior Business Relationship Manager,
Allianz Trade

”Tuotteitamme myydään markkinoilla, joilla hinnat muuttuvat nopeasti, minkä vuoksi saatamme tarvita luottolimiitin korotusta nopeasti. Tiimin hyvä ymmärrys liiketoiminnastamme ja tiivis yhteistyö kanssamme auttaa meitä tekemään nopeita päätöksiä”, hän sanoo.

Mikael Magnusson toteaa, että erityisen selkeästi tämä on tullut esiin viime vuosina, jolloin hinnat ovat heitelleet rajusti.

”Stena Metalin asiakaskunnalla on meidän asteikkomme mukainen hyvä luottoluokitus, ja pystymme yleensä korottamaan luottolimiittiä tarvittaessa”, Mikael Magnusson selittää.

Erik Larssonin mukaan kyky reagoida nopeasti markkinoiden muutoksiin on erittäin tärkeää tulevaisuudessa, sillä markkinoiden epävarmuus ja riskit ovat kasvussa.

”Maksuehdoista ja luotosta tulee jatkossa tärkeä osa liikeneuvotteluja. Siksi vahvumppanuus Allianz Traden kanssa tuntuu erityisen hyvältä. Se auttaa turvaamaan varamme ja tulevan kannattavuutemme”, Erik Larsson toteaa.

Ota yhteyttä Allianz Tradeen
Haluatko kuulla, miten voimme
auttaa yritystäsi?
Soita asiantuntijallemme
numeroon **+358 10 850 8500**

Euler Hermes SA,
Suomen sivuliike
Konepajankuja 1
FI-00510 Helsinki

Puhelin + 358 (0) 10 850 8500
contact.fi@allianz-trade.com
www.allianz-trade.fi
Y-tunnus 2432466-7

Euler Hermes SA
Avenue des Arts 56
BE-1000 Bryssel
Rekisterinro BE 0403.248.596 RPM Bryssel
Vakuutusyhtiö, rekisteröity koodilla 418