



STENA METAL INTERNATIONAL AB

Kreditforsikring hjælper svensk virksomhed inden for genindvinding af metal med at drive en bæredygtig forretning

I en højrisikobranche, når det gælder krediteksponering og pludseligt skiftende priser, værdsætter Stena Metal den stabilitet og sikkerhed, som Allianz Trade kreditforsikring kan tilføre forretningen.

Stena Metal International AB er en af Europas førende virksomheder inden for genindvinding, og de leverer genbrugsmetal til forskellige virksomheder rundt om i verden.

Virksomheden har hovedkvarter i Gøteborg og har drevet forretning siden 1939. Med årene har Stena Metal ekspanderet til yderligere otte lande og findes nu også i Norge, Danmark, Finland, Polen, Schweiz, Tyskland, Italien og USA.

Stena Metals kunder findes i de fleste globale sektorer, herunder produktion, bilindustri, detailhandel, energi, transport og logistik samt kommuner.

Ifølge CFO Erik Larsson er det Stena Metals ambition at drive en forretning, der bidrager til mere bæredygtige samfund. Allianz Trade-kreditforsikring er en vigtig del af den målsætning.



Stena Metal International AB havde i det foregående regnskabsår en omsætning på næsten 14 milliarder, og med enkelttransaktioner på flere millioner har vi derfor en høj risiko i vores kredit-eksponering.

Erik Larsson,

CFO hos Stena Metal International AB

”Stena Metal International AB havde i det foregående regnskabsår en omsætning på næsten 14 milliarder, og med enkelttransaktioner på flere millioner har vi derfor en høj risiko i vores krediteksponering. Stena Metal har en robust kreditpolitik, og det betyder, at vi som udgangspunkt altid skal have stillet sikkerhed for vores krav. Det er her, Allianz Trade kommer ind i billedet,” siger Erik Larsson.

Et dedikeret team

Stena Metal har samarbejdet med Allianz Trade i næsten 15 år. Samarbejdet bidrager med stabilitet og sikkerhed, så den svenske genbrugsvirksomhed kan drive en bæredygtig forretning.

Kontakt Allianz Trade

Vil du vide mere om, hvad vi kan gøre for din virksomhed? Ring på tlf. **+45 88 33 33 88**, og tal med en af vores konsulenter.

”Den største fordel, Stena Metal oplever med Allianz Trades tjenester, er frem for alt, at vi undgår risiko, og at vi ved, at vi arbejder med kreditværdige kunder. Det sikrer vores marginer, styrker vores cashflow og giver os en stabil platform til at arbejde langsigtet med vores strategiske partnere,” siger Erik Larsson.

Stena Metal er prioriteret partner, hvilket betyder, at den svenske virksomhed nyder godt af fordelene ved et dedikeret team hos Allianz Trade, forklarer Mikael Magnusson, Senior Business Relationship Manager hos Allianz Trade.

”Det har jeg ansvaret for. De vigtigste i teamet er dog mine kolleger med ansvar for risikovurdering, som analyserer og træffer kreditbeslutninger. Helt centralt står den dedikerede assurandør med ansvaret for alle kreditgrænserne. Vi træffer ingen beslutninger over for Stena Metal, før alt er verificeret og gennemgået af denne person,” siger Mikael Magnusson.

Sikkerhed på et marked med pludselige prisændringer

En stor fordel ved det dedikerede team er ifølge Erik Larsson, at de har opbygget en stor forståelse af, hvordan Stena Metal driver virksomhed.



Stena Metals kundeportefølje har en god kreditvurdering i henhold til vores graderingsmodel, og vi kan som regel hjælpe med at opfylde deres øgede kreditgrænsebehov.

Mikael Magnusson,

Senior Business Relationship Manager
hos Allianz Trade

“Vores produkter sælges på markeder med pludselige prisændringer, så vi kan hurtigt få brug for et højere kreditloft. Takket være en god forståelse af vores forretning og et tæt samarbejde kan vi træffe hurtige beslutninger,” siger han.

Det har især været tydeligt i de seneste par år, hvor priserne har været ret volatile, oplyser Mikael Magnusson.

“Stena Metals kundeportefølje har en god kreditvurdering i henhold til vores graderingsmodel, og vi kan som regel hjælpe med at opfylde deres øgede kreditgrænsebehov,” siger Mikael Magnusson.

Evnen til hurtigt at reagere på ændringer i markedet vil ifølge Erik Larsson være meget vigtig fremover, da usikkerhed og risici vil stige.

“At arbejde med betalingsbetingelser og kreditter bliver en vigtig brik i puslespillet i fremtidige forretningsdialoger, og derfor føles det ekstra trygt at have en stærk partner i Allianz Trade. Det hjælper os med at sikre vores penge og rentabilitet fremadrettet,” siger Erik Larsson.

Kontakt Allianz Trade

Vil du vide mere om, hvad vi kan gøre for din virksomhed? Ring på tlf. **+45 88 33 33 88**, og tal med en af vores konsulenter.

Euler Hermes Danmark,
filial af Euler Hermes SA,
Belgien
Møntergade 5
DK-1116 København K

Tel.: +45 88 33 33 88
contact.dk@allianz-trade.com
www.allianz-trade.dk
CVR-nr.: 21 32 07 06

Euler Hermes SA
Avenue des Arts 56
BE-1000 Bruxelles
Reg. nr.: BE 0403.248.596 RPM Bruxelles
Forsikringsselskab, registreret under kode 418